



btndeHaas

bron voor
goed boeren

Wil jij groeien? Wij zijn aan het groeien! Met als doel om de grootste, mooiste en meest toonaangevende kennis- en productpartner van agrarisch Nederland te worden. Iedere dag stellen wij de glimlach van onze klant centraal. Dit doen we samen met onze collega's in Nederland en Frankrijk en wij willen hierin graag samenwerken met jou!

Commercieel Productmanager Akkerbouw (32 UUR – 40 UUR)

Highlights

BTN de Haas is een begrip, niet alleen in Groningen, maar ook ver daarbuiten. Als Commercieel Productmanager weet jij hun bekendheid in de akkerbouwwereld verder te vergroten. Met jouw gedrevenheid en verkoopgerichte aanpak zorg je voor groei in de segmenten Akkerbouw, Loonwerk & GWW en de productgroepen Trekker- en machinedelen en Machines en gereedschappen.

Wat ga je doen?

Als Commercieel Productmanager ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbreiden van hun productgroepen en segmenten. Je werkt nauw samen met verschillende afdelingen binnen BTN de Haas om hun doelstellingen te realiseren.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Uitbreiden van segment Akkerbouw, Loonwerk en GWW
- Uitbreiden van de productgroep Trekker- en machinedelen
- Bezoeken van bedrijven en beurzen, zowel nationaal als internationaal, om op de hoogte te blijven van de leefwereld van agrarische ondernemers. Door deze inzichten kun je vanuit het perspectief van de agrariër denken en effectief het productassortiment beheren.
- Je maakt commercieel gebruik van de bestaande kanalen van BTN de Haas, waaronder hun (web)winkel, en in een later stadium wordt er gestreefd naar een uitbreiding in proactieve verkoop.
- Je werkt graag samen en houdt overzicht in de lopende en toekomstige marketingcampagnes

Het aanbod

De rol als Commercieel Productmanager is een dynamische functie op hun prachtige locatie in Groningen, waar geen dag hetzelfde is. Er wordt veel vrijheid geboden in een groeiende onderneming. De baan is dan ook goed te combineren met bijvoorbeeld een eigen bedrijf thuis.

Daarnaast bestaat het aanbod uit:

- Een marktconform salaris volgens CAO Technische Groothandel, met een premievrij pensioen, inclusief aanvullend nabestaanden- en wezenpensioen
- De kans om mee te denken in een bedrijf dat Europees wil groeien
- Een gezellig team dat streeft naar een dagelijkse glimlach bij elkaar en hun klanten

Kandidaat profiel

Als Commercieel Productmanager is het van belang dat je communicatief vaardig bent. Je werkt zorgvuldig en behoudt het overzicht. Daarbij kan je zelfstandig werken met de vrijheid om binnen afgesproken kaders keuzes te maken.

Functie-eisen:

- Je hebt een achtergrond in de akkerbouw en kan denken vanuit de boer
- Je hebt minimaal 3 à 5 jaar ervaring in een commercieel agrarische functie
- Je bent vaardig in het opzetten van productlijnen
- Je bent sterk in projectmanagement; je kunt verschillende afdelingen samenbrengen om doelen te behalen

Standplaats

Groningen

Passen de kernwoorden *Groeien, Samenwerken en Glimlachen* bij jou, ligt je hart en passie in de agrarische sector en heb je interesse in deze leuke functie binnen ons prachtige bedrijf? Stuur je sollicitatiebrief en C.V. naar onderstaand adres:

BTN de Haas BV
t.a.v. Kees Freije & Bram Stuive
Osloweg 139
9723 BK Groningen
Telefoon: 050-5414311
E-mail: B.Stuive@btndehaas.nl